

INFORMAZIONI PERSONALI

**Matteo Ranieri**



-  VIA FLEMING,11/e 70042 MOLA DI BARI
-  080/4736523  3381226407
-  [matteoranieri@libero.it](mailto:matteoranieri@libero.it)
-  matteo.ranieri67
-  What'sapp 3381226407

Sesso uomo | Data di nascita 13/09/1967 | Nazionalità Italiana

POSIZIONE PER LA QUALE SI  
CONCORRE  
POSIZIONE RICOPERTA  
OCCUPAZIONE DESIDERATA  
TITOLO DI STUDIO PER LA  
QUALE SI CONCORRE

Con una grande esperienza di Store Manager ed Ispettore di Vendita da sempre curo la gestione amministrativa e gestionale d'impresa, risorse umane, rapporti e contrattualistica con i fornitori, controllo di gestione, pubbliche relation con le pubbliche amministrazioni e quindi in questi ruoli ho sempre dato il massimo della mia professionalità, ottenendo sempre importanti risultati.

ESPERIENZA  
PROFESSIONALE

**Impiegato Amministrativo**

Regione Puglia

Via Gentile,52 , Bari

04/12/2020 –ad oggi

**Assessorato Ambiente, Territorio e Urbanistica – Componente Segreteria Particolare**

Con specifiche responsabilità per la gestione dei rapporti e relazioni complesse e continuative interne ed esterne di natura comunicativa, informative e di confronto, senza poteri decisionali.

15/01/2020 –04/12/2020

**Assessorato alla Pianificazione Territoriale – Componente Segreteria Particolare**

Con specifiche responsabilità Gestione dei rapporti comunicativi e informativi con gli amministratori locali

01/03/2018 –15/01/2020

**Dipartimento Mobilità, Qualità Urbana, Opere Pubbliche, Ecologia e Paesaggio**

Gestione Focal Point, con gestione di 30 unità, protocollazione protocollo rupar, Pec, Cifra Determine e Delibere, Gestione del Velinario. Con specifiche responsabilità per la gestione dei rapporti e relazioni complesse e continuative interne ed esterne di natura comunicativa, informative e di confronto, senza poteri decisionali.

16/05/2019 –ad oggi

**Componente gruppo di lavoro "Programmi e Progetti Europei" INTERREG 2014- 2020**

12/02/2016 –29/11/2017

**Marketing and Sales and Project manager**

Creation Italia s.r.l. (insegna **Mobilfirma**)

Via Canova,5 Altamura

Assicuro il raggiungimento degli obiettivi aziendali di fatturato globale e di margine attraverso la definizione delle strategie/politiche di marketing e commerciali. Responsabilità Primarie Definisco le attività di marketing strategiche in collaborazione con la Direzione Generale. Sono responsabile della definizione e quantificazione del mercato potenziale, della segmentazione di mercato e della valutazione di nuove opportunità e quote di mercato. Pianifico e coordino la realizzazione di iniziative approvate dalla Direzione Generale in tema di sviluppo dei mercati (nuovi mercati/prodotti/applicazioni). Sono responsabile di analisi di fattibilità e sviluppo business plan per aggredire nuovi mercati, quantificando l'investimento necessario. Con la Direzione Generale, definisco le strategie e gli obiettivi del fatturato e margine, proponendo i programmi e le strategie commerciali. Assicuro l'elaborazione degli obiettivi di vendita e del budget commerciale annuale e dei piani pluriennali assicurando il costante monitoraggio del mercato e definendo le azioni e gli strumenti più idonei al raggiungimento degli obiettivi in coerenza con le politiche e con l'immagine dell'azienda. Responsabile della definizione di attività di marketing operativo quali strategie di prezzo, canale distributivo, mix prodotto/servizio e di comunicazione/promozione. Tramite il coordinamento della struttura commerciale ho raggiunto degli obiettivi di fatturato e margine, la gestione del listino prezzi (garantendone il livello medio), la verifica periodica del livello delle vendite, il controllo dei costi delle strutture di business, l'assunzione di azioni di sostegno e la disponibilità del prodotto sui vari mercati. Organizzo la struttura commerciale, le risorse necessarie, i meccanismi di incentivazione. Assicuro che la Direzione Tecnica Produttiva riceveva eventuali nuove esigenze del mercato e indirizzi lo sviluppo di nuovi prodotti. Curo direttamente le relazioni con i clienti strategici e partecipo a trattative complesse o importanti Supervisiono lo sviluppo professionale di tutto il personale dell'area marketing e commerciale, utilizzo programmi di progettazioni come Metron.

21/05/2012 -18/03/2014

## **Marketing and Sales and Project manager**

---

### **Sofa Market s.r.l. (insegna Divani Living)**

Corso Italia,1 Santeramo in Colle

Assicuravo il raggiungimento degli obiettivi aziendali di fatturato globale e di margine attraverso la definizione delle strategie/politiche di marketing e commerciali. Responsabilità Primarie Definivo le attività di marketing strategiche in collaborazione con la Direzione Generale. Ero responsabile della definizione e quantificazione del mercato potenziale, della segmentazione di mercato e della valutazione di nuove opportunità e quote di mercato. Pianificavo e coordinavo la realizzazione di iniziative approvate dalla Direzione Generale in tema di sviluppo dei mercati (nuovi mercati/prodotti/applicazioni). Ero responsabile di analisi di fattibilità e sviluppo business plan per aggredire nuovi mercati, quantificando l'investimento necessario. Con la Direzione Generale, definivo le strategie e gli obiettivi del fatturato e margine, proponendo i programmi e le strategie commerciali. Assicuro l'elaborazione degli obiettivi di vendita e del budget commerciale annuale e dei piani pluriennali assicurando il costante monitoraggio del mercato e definendo le azioni e gli strumenti più idonei al raggiungimento degli obiettivi in coerenza con le politiche e con l'immagine dell'azienda. Responsabile della definizione di attività di marketing operativo quali strategie di prezzo, canale distributivo, mix prodotto/servizio e di comunicazione/promozione. Tramite il coordinamento della struttura commerciale raggiungevo degli obiettivi di fatturato e margine, la gestione del listino prezzi (garantendone il livello medio), la verifica periodica del livello delle vendite, il controllo dei costi delle strutture di business, l'assunzione di azioni di sostegno e la disponibilità del prodotto sui vari mercati. Organizzavo la struttura commerciale, le risorse necessarie, i meccanismi di incentivazione. Assicuro che la Direzione Tecnica Produttiva riceveva eventuali nuove esigenze del mercato e indirizzavo lo sviluppo di nuovi prodotti. Curavo direttamente le relazioni con i clienti strategici e partecipavo a trattative complesse o importanti Supervisionavo lo sviluppo professionale di tutto il personale dell'area marketing e commerciale

▪ .

Settore Arredamento - Divani

02/01/2012 -18/05/2012

### **Head of Area Bari**

Grizzly Italia S.p.A.

Via E.Fermi,18 – 24050 Grassobbio(BG)

Acquisizioni appuntamenti,dimostrazioni e chiusure contratti  
Settore Macchinari Industriali

08/02/2010 -31/10/2011

**Store Manager**

Numeri Primi s.r.l.

Via Cardassi,42 – 70100 Bari – Affiliato Megamark

Gestione personale del negozio per il reclutamento, la selezione, l'orientamento, la formazione dei dipendenti. consulenza e disciplina; pianificazione, monitoraggio e risultati della pianificazione. Gestivo obiettivi commerciali bilanciando le spese per ottenerli Identificavo esigenze attuali e future dei clienti per stabilire un rapporto con gli stessi potenziali e reali. Ho Assicurato la disponibilità di merce e servizi gestendo ,ove necessario, le scorte di magazzino. Piani di esposizione (Layout);Ho salvaguardato la merce mediante l'attuazione di sistemi di sicurezza e le misure necessarie applicate nel punto vendita. Assicuravo un ambiente sicuro e pulito nel negozio secondo la 852/2004.Monitoraggio dei reparti nelle vendite e nei margini operativi .

Settore Commercio Supermercato

06/2008 -05/2009

**Store Manager**

Giò Italia s.r.l.

Via Togliatti Conversano (Ba) – Affiliato Sisa

Gestione personale del negozio per il reclutamento, la selezione, l'orientamento, la formazione dei dipendenti. consulenza e disciplina; pianificazione, monitoraggio e risultati della pianificazione. Gestivo obiettivi commerciali bilanciando le spese per ottenerli Identificavo esigenze attuali e future dei clienti per stabilire un rapporto con gli stessi potenziali e reali. Ho Assicurato la disponibilità di merce e servizi gestendo ,ove necessario, le scorte di magazzino. Piani di esposizione (Layout);Ho salvaguardato la merce mediante l'attuazione di sistemi di sicurezza e le misure necessarie applicate nel punto vendita. Assicuravo un ambiente sicuro e pulito nel negozio secondo la 852/2004.Monitoraggio dei reparti nelle vendite e nei margini operativi .

Settore Commercio Supermercato

10/2007 - 05/2008

**Store Manager e Inspector Sales 13 Supermercati**

G.S.E. S.p.A.

Via N.Rota Mola di Bari

riportando alla Direzione Generale, svolgevo ruolo di trade unione tra la sede e i relativi punti vendita assegnati, in particolare mi occupavo di: gestione delle risorse umane. Tra le varie attività selezionavo i candidati per nuove assunzioni, la formazione dei responsabili dei punti vendita, la valutazione del relativo personale (passaggi di livello, trasferimenti, concessione e autorizzazioni straordinari). Gestione commerciale. Garantivo infatti un adeguato grado di servizio al cliente rispetto alle attese aziendali, nonché una corretta immagine dei punti vendita e del personale, verificavo la corretta assegnazione degli articoli promozionali, assegnavo ai responsabili di punto vendita gli obiettivi, proponevo modifiche al Layout dei punti vendita, segnalavo anomalie, monitoravo e controllavo la concorrenza. Attività di controllo.

Settore Commercio Supermercato

12/2001 - 09/2007

**Store Manager** Grandi Superfici (1200 mq)

Tatò Paride S.p.A..

Via Foggia,177 - Barletta – Ce.Di.S. Sidis

Gestione personale del negozio per il reclutamento, la selezione, l'orientamento, la formazione dei dipendenti. consulenza e disciplina; pianificazione, monitoraggio e risultati della pianificazione. Gestivo obiettivi commerciali bilanciando le spese per ottenerli. Identificavo esigenze attuali e future dei clienti per stabilire un rapporto con gli stessi potenziali e reali. Ho Assicurato la disponibilità di merce e servizi gestendo ,ove necessario, le scorte di magazzino. Piani di esposizione (Layout);Ho salvaguardato la merce mediante l'attuazione di sistemi di sicurezza e le misure necessarie applicate nel punto vendita. Assicuravo un ambiente sicuro e pulito nel negozio secondo la 852/2004.Monitoraggio dei reparti nelle vendite e nei margini operativi

▪  
Settore Commercio Supermercato

06/1996 - 11/2001

### **Store Manager e Inspector Sales 4 Supermercati**

Supermercati Jolly s.a.s

Via E.Toti,158 - 70042 Mola di Bari – Affiliato Sidis

riportando alla Direzione Generale, svolgevo ruolo di trade unione tra la sede e i relativi punti vendita assegnati, in particolare mi occupavo di: gestione delle risorse umane. Tra le varie attività la selezionavo i candidati per nuove assunzioni, la formazione dei responsabili dei punti vendita, la valutazione del relativo personale (passaggi di livello, trasferimenti, concessione e autorizzazioni straordinari). Gestione commerciale. Garantivo infatti un adeguato grado di servizio al cliente rispetto alle attese aziendali, nonché una corretta immagine dei punti vendita e del personale, verificavo la corretta assegnazione degli articoli promozionali, assegnavo ai responsabili di punto vendita gli obiettivi, proponevo modifiche al Layout dei punti vendita, segnalavo anomalie, monitoravo e controllavo la concorrenza. Attività di controllo.

Settore Commercio Supermercato

07/1991 - 06/1996

### **Logistics Manager e Quality Check'**

I.N.E.S. S.p.A.

Via delle Magnolie – Z.I. Modugno

Sinergie con i cantieri e loro organizzazioni trasporti e logistica con timing lavori e sue eventuali variazioni, gestione autotrasportatori esterni ed aziendali,gestione delle risorse umane per i ripristini strutturali ed i loro adeguamenti alle certificazioni ICMQ.Gestione trasporti normali ed eccezionali con permessi stradali ed autostradali nonché con l'ausilio delle scorte.

Settore Industria di Edilizia Opere Pubbliche ed Opifici

## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

09/2018-07/2021

### **Scienze Politiche (SAAP) - Laurea Triennale**

Università degli Studi "A. Moro" di Bari – **Corso di Laurea di Scienze dell'Amministrazione Pubblica e Privata**

09/1981-07/1987

### **Perito Meccanico - Diploma**

Itis-Mola di Bari

- 08/1988-06/1989 **Programmatore su Elaboratore Elettronico** - Qualifica  
Regione Puglia
- 02/1990-06/1990 **Programmatore su Elaboratore Elettronico** - Qualifica  
CIDE Milano
- 01/2000-03/2000 **Responsabile Aziendale sul ex-Dlgs 626/94** - Qualifica  
Eurolab s.r.l. Giovinazzo (Ba)
- 06/11/2009-07/11/2009 **Potenzialità** – Corso di Marketing – Certificato  
Evoluzione Accademy – Roma
- 30/09/2014 **Attestato Tecnico - Commerciale**  
SDL – Centro Studi – Corporate University Academy
- 24/08-31/08/2015 **Introduzione alla Sicurezza Informatica ed alla Privacy**  
Coop. ITACA – Conversano – Riconosciuto Regione Puglia – UE
- 02/09-22/09/2015 Corso di 60 h di:  
**Patente Europea Informatica**  
Coop. ITACA – Conversano – Riconosciuto Regione Puglia - UE  
Corso di 12 h di:
- 23/09-25/09/2015 **Corso Haccp**  
Coop. ITACA – Conversano – Riconosciuto Regione Puglia – UE
- 01-02/03/2018 **Corso “Il Contrasto Alla Corruzione e La Nuova Privacy”**  
CLE TEACH – Bari – -Regione Puglia
- 24/10/2018 Corso di 4h di:  
**Dlgs 81/08 e s.m.i.**  
Igeam academy
- 02/11/2018 Corso di 4 h di:  
**Principali Aspetti in materia di salute e sicurezza nei luoghi di lavoro**  
Igeam academy
- 17/05/2019 **Certificate of Attendance - Communication Seminar**  
Interreg V – A Greece – Italy Programme 2014 – 2020

- Corso di 8 h  
28/04/2020 **Corso Base Privacy – Regolamento (UE) 2016/679**  
Innovapuglia – Regione Puglia
- Corso di 4 h  
28/10/2020 **Trasparenza, obblighi di pubblicazione ed accesso agli atti nelle PA**  
ISFORM – Regione Puglia
- Corso di 4 h  
20-27/04 e 04/05/2021 **Corso di Formazione Obbligatoria dei Lavoratori in materia di salute e sicurezza sui luoghi di lavoro ai sensi dell’art. 37 del D.Lgs. n.81/2008**  
Consilia – Regione Puglia
- Corso di 12 h
- 21/04-07/07/2022 **Comunicazione web e social, PNRR e Open Data per la PA**  
LADidattica– Formez PA
- Corso di 24h
- 25/07/2022 **Introduzione alla partecipazione in logica di governo aperto in Regione Puglia**  
LADidattica– Formez PA
- Corso di 6 h
- 26/01/2023 **“Una strategia per il governo aperto. Partecipa alla consultazione mondiale!”**  
LADidattica– Formez PA
- Corso di 1 h
- 31/01 al 07/03/2023 **“Opengov: metodi e strumenti per l’amministrazione aperta – Linea A2 Sostenere la cultura dell’amministrazione aperta -OPEN DATA”**  
Formez PA
- Corso di 12 h
- 30/01 al 27/02/2023 **“Informazione e formazione per la transizione digitale della PA nell’ambito del progetto “ Italia Login – La casa del cittadino” – Linea 3 Dati e documenti delle PA”**  
Formez PA
- Corso di 10 h
- 22/03/2023 **“Gestione documentale e archivi: modelli di integrazione e di comunicazione tra enti ”**  
Formez PA
- Corso di 1,50 h

Lingua madre Italiano

Altre lingue	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Inglese	B1	B2	B1	B1	B1
Francese	B1	B2	B1	B1	B1

Presepista

Competenze artistiche  
Presepista

Competenze comunicative possiedo buone competenze comunicative acquisite durante la mia esperienza

Competenze organizzative e gestionali organizzatore Natale Molese 1993, Comitato Festa Patria 1994, Sagra del Polpo 1995, dal 2006 al 2010 Presidente Comitato di Quartiere SS.Trinità – Mola di Bari ;Organizzatore Mercatini di Natale 2011-2012-2013, Organizzatore Carnevale in Corso Umberto a Mola di Bari 2011, Consigliere dell'Ass. Turistica Pro-Loce Mola di Bari. Sino al Novembre 2014 Presidente Associazione Autonoma Attività Produttive Molesi (120 soci).

Competenze professionali Marketing e Controllo di Gestione da sempre risultano essere il mio forte, la mia duttilità mi rende versatile nei vari ruoli.

Competenze informatiche buona padronanza degli strumenti Microsoft Office, Facebook, Twitter, Microsoft Outlook oltre la navigazione e ricerca su internet. La navigazione su internet e' uno dei miei hobby.

Altre competenze L'essere figlio di un coltivatore diretto, mi ha fatto acquisire conoscenza sui prodotti agricoli. In passato mia moglie era titolare di un negozio di abbigliamento. In quella fase storica curavo i rapporti con le aziende, le definizioni contrattuali ed i rapporti con le banche, controllo di gestione, definizione di budget, acquisto e marketing di vendita.

Patente di guida Cat.B dal 1986, Automunito

ULTERIORI INFORMAZIONI

13/05/2022 **Idoneità Al Concorso Pubblico Regione Puglia** - Concorsi pubblici, per titoli ed esame, per l'assunzione a tempo pieno e indeterminato, di n. 209 unità di categoria D, **per** vari profili professionali – **Specialista legislativo**

23/05/2022 **Idoneità Al Concorso Pubblico Regione Puglia** - Concorsi pubblici, per titoli ed esame, per l'assunzione a tempo pieno e indeterminato, di n. 209 unità di categoria D, **per** vari profili professionali – **Specialista amministrativo, ambito di ruolo gestione e sviluppo risorse umane**

16 - 18 maggio 2014 **Study Visit** Reti di imprese in ambito turistico – Regione Marche – Gal Sud Est Barese

1981-1996 **Speaker e Giornalista Radiofonico** c/o Radio Mola International – Radio Gabbiano – Radio Andromeda emittenti locali molesi. Sono stato caporedattore del notiziario radiofonico e stampato dal 1990 al 1996.

1996 **Corrispondente Giornalistico** per la testata “ IL QUOTIDIANO DI BARI”

Dati personali Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 “Codice in materia di protezione dei dati personali”.

**Categorie Protette** Dal 03/12/2014 reiscritto nella graduatoria delle liste categorie protette della Provincia di Bari con il 46% di invalidità come invalido civile ai fini del dlgs 68/99

Matteo Ranieri

ALCUNE NOTE SUL MIO CURRICULUM

7/4/2014

La Gazzetta del Mezzogiorno.it | C'è un abile massaggiatore nascosto nella poltrona

# LA GAZZETTA DEL MEZZOGIORNO.it

SCEGLI UNA LINGUA

Google Translate  
Select Language

Google Gadgets powered by Google

## C'è un abile massaggiatore nascosto nella poltrona

L'angolo del riposo



Nel Salone dell'arredamento i visitatori, su invito, trasformano con facilità un divano in un letto a castello con tanto di scala e ringhiera di protezione. È frutto di un brevetto della pugliese Divani Living Home, presentato in anteprima in Fiera. Il direttore commerciale, Matteo Ranieri, spiega come possa essere la carta vincente contro la mancanza di spazio, mentre esalta le caratteristiche delle altre produzioni. Tra le quali colpisce un divano angolare in pelle bicolore con impianto stereo incorporato e vari sistemi d'azione. All'interno del salone, si possono trovare diverse soluzioni per la notte, con letti di tutte le forge, classici e moderni, capaci di alzarsi per contenere la biancheria e per rifarsi in tutta comodità. Letti illuminati, con comodini coordinati al letto, ma diversi tra loro, o

ancora armadi dei materiali più diversi.

Il numero maggiore di contrattazioni e vendite, comunque, si nota per le camerette per i figli. Spesso si tratta di vere e proprie stanze pensate per giovani e adolescenti, accattivati, ambiziose e ricercate, al limite del possibile.

Per quanto riguarda letti e affini, comunque, in Fiera c'è da scoprire «l'angolo del riposo» con trovate geniali apprezzate dai dormiglioni. Tipo il cuscino che diventa da piccolo a grande o quello che assorbe il sudore perché il tessuto della fodera è simile a quello delle giacche per sportivi. Per sportivi, inoltre, Pascià, poltrona in grado di svolgere la funzione del più abile dei massaggiatori. Si adatta a peso e altezza di chi la usa: costa 3.500 euro, ma in Fiera si può avere con uno sconto di 500 euro (altri 200 i meno se se ne acquista una di quelle in esposizione (super usate perché i visitatori fanno la coda per provarle). Le Fiera poi riserva ampi spazi agli amanti dello sport e della bellezza con un ampio repertorio di attrezzature e prodotti. Senza comunque dimenticare il suo volto più tradizionale che esprime della Galleria delle Nazioni, pardon oggi chiamata dell'«artigianato internazionale».

[F. Ambr.]

>>> **SULLO STESSO ARGOMENTO: arredamento, fiera del levante**

[ CHIUDI QUESTA PAGINA ]

## I MEDIA DICONO DI ME



### FIERA DEL LEVANTE EDIZIONI 2012 E 2013

7/4/2014

MonopoliLive.com - Divani Living ha deciso di investire a Monopoli



LUNEDÌ 24 SETTEMBRE 2012 ATTUALITÀ

Produzione pugliese e occupazione: Divani Living da sabato è anche a Monopoli  
**Divani Living ha deciso di investire a Monopoli**  
Intervista al direttore commerciale, Matteo Ranieri

CHIARA SORINO (MAIL TO: REDAZIONE@MONOPOLLIVE.COM)



Sabato sera si è tenuta l'inaugurazione del punto vendita, con vasta esposizione, di Divani Living, alla presenza degli addetti ai lavori, ma anche di una nutrita schiera di curiosi. Di seguito, riportiamo l'intervista realizzata al direttore commerciale generale dell'azienda, il quale ci ha spiegato perché hanno deciso di puntare su Monopoli.

Come mai avete scelto di investire sulla nostra città per creare un nuovo punto vendita, considerato anche il periodo di crisi generale? E consideriamo anche che il settore, qui a Monopoli, non è mai andato a gonfie vele. Ne è un esempio il caso di un altro marchio di produzione di divani, che sta oramai chiudendo i battenti.

"Noi siamo già presenti su Monopoli, come Divani Living, oramai da qualche anno, con delle buone performance. Per questo, abbiamo accolto positivamente la possibilità di ampliarci e di arricchire l'offerta con altri mobili, aprendoci alla città".

Qual è il vostro punto di forza?



## CAMPAGNE PUBBLICITARIE

**DIVANI LIVING** SALDI € 3.050  
50%  
+ BONUS MOBILI 50%  
€ 750  
MONOPOLI (BA) CIVITA' MARCHESE (BA) S. TERAMO (MC) MASSAFRA (TA) MOTTOLA (BA)

**DIVANI LIVING** TUTTO ITALIANO  
**A Natale è ALL INCLUSIVE**  
Con l'acquisto di una composizione gli optional sono in **REGALO**  
Es. divano LIVERPOOL come foto (in pelle spessorato) con slitte e impianto Sound in regalo.  
ASCOLI PICENO Via Piceno Aprutina, 16 - 0736 336191

**“Iniziative Organizzate con grande successo di pubblico circa 130 architetti “**

**Mobilfirma**  
La storia italiana dal 1983

organizzano

**Architettura d'Interni:  
Importanza dei Colori e dei Materiali**  
Le nuove tendenze nell'arredo degli interni

**ALTAMURA - SALA TOMMASO FIORE**  
(Monastero del Soccorso p.zza Unità d'Italia, 5)  
22 settembre 2016

**PROGRAMMA:**

- 14-15 Registrazioni Check/In dei partecipanti  
Saluti rappresentante Consiglio dell'Ordine degli Architetti PPC di Bari
- 14-45 Breve presentazione evento a cura del Sig. RANIERI MATTEO delegato della Mobilfirma
- 15-00 Arch. PERRUCCI NUNZIO Ordine degli Architetti PPC di Bari e Provincia "La nuova tendenza nell'arredo degli Interni"
- 15-30 Designer Alberto Minotti Art Director (Minotti Cucine, Marmiragano e MAISTR) "Colore e Materia nell'ambiente cucina"
- 17-00-17-15 COFFEE BREAK e saluto dell'attore barese MINGO
- 17-15 Manager designer ENRICO PERIN della Magis "complementi che definiscono lo spazio in maniera versatile, con nuovi concetti decorativi!"
- 18-45 Dibattito
- 19-15 Conclusioni
- Modera l'incontro FRANCESCO IATO giornalista TGnorba
- Aperitivo facoltativo presso il Mobilificio Mobilfirma in via Bari

MAGIS FLA FEDERLEGNOARREDO MAISTRI la Cucina



COMPREX

CUCINA IMMAGINE FUNZIONE

**Mobilfirma**  
La storia italiana dal 1983

**FIERA DEL LEVANTE**

**Mobilfirma presenta Complex**

10 - 18 settembre 2016  
Padiglione dell'Arredamento, stand 474-475-476-477-478-479  
Lungomare Starita, 4 - 70123 Bari



**“ Partecipazione alla Fiera del Levante con un Grande successo di pubblico”**



**“Organizzatore Evento con Alberto Minotti interior designer”**



**“Organizzatore Evento per bambini : Tra Sogno, Favole e Realtà”**



**“Organizzatore Mostre d’Arte autore Sario De Nola”**



“Organizzatore Evento Sposi : Wedding Concert”



**Mobilfirma**  
Via Bari km 3 C.S. 1445 - Altamura

Presenta:  
**Wedding Concert**

CONCERTO SPETTACOLO E TANTE IDEE  
PER IL TUO GIORNO PIU' IMPORTANTE

CONCERTO EVENTO  
Presenta e Canta GIULIANO CILIBERTI  
Direzione musicale MARCO TAMMA  
Corpo di Ballo diretto da MIRKO GUGLIEMI

**DOMENICA 28 GENNAIO 2018 DALLE 17.00 ALLE 20.30**

Logos: DDC, lili, Sposabella, Arcantia, Le Chiese di Nozze, Total Look, etc.



“Organizzatore Eventi Pubblici”



Sei qui: Home

**Matteo Ranieri**



Nato a Mola di Bari il 13/09/1967 coniugato e padre di due figli, Diploma di Maturità, Direttore di aziende dal 1996, consigliere comunale dal 1993 al 1996. Organizzatore dei "Mercatini di Natale" 2011/12, "Carnevale in Corso Umberto" 2012. Organizzatore del Natale Molese 1993, componente del Comitato Festa Patria nel 1994, Organizzatore della riedizione della Sagra del Polpo 1995, corrispondente giornalistico del "Quotidiano di Bari" nel 1996. Dal 1990 al 1996 caporedattore RMI Notizie. Speaker radiofonico dal 1981 al 1996.

E-mail: [matteoranieri@libero.it](mailto:matteoranieri@libero.it)

Prossimi Eventi

Associazione Turistica Pro Loco  
Mola di Bari  
Piazza XX Settembre-presso  
Palazzo Roberti  
tel.: 0804734337  
e-mail: [prolocomola@libero.it](mailto:prolocomola@libero.it)  
sito internet:  
[www.prolocomoladibari.it](http://www.prolocomoladibari.it)  
siamo anche su [Facebook!](#)  
Orari di apertura ufficio  
Informazioni e Assistenza  
Turistica  
Dal lunedì alla domenica:  
10:00/12:00 - 17:00/21:00

[Amministra il sito](#)

In via Van Westerhout e corso Umberto addobbati, mercatini e degustazione di prodotti tipici

### Mola, un volto nuovo per le feste di Natale

“I commercianti molese salvano il Natale. Organizzano iniziative nel centro cittadino e migliorano l'arredo urbano. Per incentivare lo shopping natalizio l'Associazione "Uniti per lo Sviluppo" di via Van Westerhout e il Coordinamento dei Commercianti di Corso Umberto organizzano Mercatini di Natale con la presenza di artisti di strada e degustazioni di prodotti tipici e migliorano l'arredo urbano.

Gli oltre 70 commercianti aderenti a "Uniti per lo sviluppo" hanno deciso di rivalutare la propria città e hanno pensato di cambiare il volto in occasione delle festività natalizie. Molti esercizi commerciali, infatti, hanno posizionato un albero di Natale all'esterno della propria attività.

Manca, anche quest'anno, il Singolare Presepe in Mare che richiamerà a Mola di Bari diversi visitatori dai comuni vicini. Era diventato un simbolo del Natale molese ed è un vero peccato aver interrotto questa singolare tradizione.

di Michele Lorusso

---

**QUESTO È IL MOMENTO**  
Sconti del 40% e 50%  
su occhiali da sole  
delle migliori marche

MONTATURE FIRMATE  
LENTI ANTIRIFLESSO\*

€ 95,00

VIS OPTICA LUZZI  
NOCI (BA) Via Vittorio Veneto, 6 | ALBEROBELLO (BA) Via Trieste, 2 | TRENTO (TN) Via Garibaldi, 22/B



### “Presidente Associazione Autonoma Attività Produttive Molesì”



**apm** **UNITI SI CRESCE!**  
**UNITI SI VINCE!!**  
**ADERISCI ANCHE TU!!**  
Associazione Attività Produttive Molesì

Incontro-Obiettivo promosso sulle scuole molesì con il sottosegretario alla pubblica istruzione Sen, Angela D'Onghia

Conferenza su "Housing Social System" a Bari con gli artigiani molesì

La nostra sede di via C. Battisti

Nelle Marche per studiare il Distretto Evoluto Culturale

Presenti alla Fabbricoltura di Campofione(FM) Marche

La protesta sulla Tares presso l'Hotel Gabbiano

**RASSEGNA STAMPA**

SEGUICI AL CANALE 100 DEL DIGITALE TERRES

Slittamento pagamento Tares i commercianti all'attacco

Altro rinvio sulle tasse Di Perma cede ancora

Crisi del commercio arrivano gli incentivi?

Depo la protesta il Sindaco cambia il...